



Training



©Sebastian Hermann, Unsplash

Verhandlungstraining kompakt

Di, 17. Jänner - Mi, 18. Jänner 2023

Aktuelle Infos auf
www.linz.abau.at

ABAU
GEMEINSAM MEHR ERREICHEN

Training

Verhandlungstraining kompakt

Wann Di, 17. Jänner 2023 -
Mi, 18. Jänner 2023
09:00 Uhr

Workshop-Leiter
Mag. Thomas Bundschuh



Wo Bildungshaus St. Magdalena
Schatzweg 177
4040 Linz

MUT.
CONSULTING

Teilnehmerkreis

alle Mitarbeiter*innen die Gespräche/Verhandlungen mit internen oder externen Partnern führen

Inhalt / Programm

- + „Stolpersteine“ und Erfolgsfaktoren in Verhandlungen
- + Verhandlungsstrategien – wann Sie welche erfolgreich einsetzen können
- + Die wahren Interessen der Beteiligten erkennen und daraus Lösungen erarbeiten (Das Harvard Konzept)
- + Macht in Verhandlungen (das Konzept der BATNA)
- + Integrativ oder distributiv verhandeln (das Konzept der ZOPA)
- + „Verhandlungspsychologie“:
 - o Wie „tickt“ Ihr Gesprächspartner und was bedeutet das für eine überzeugende Argumentation
 - o Wie können Sie die „Sprache des anderen“ nutzen, um Widerstände zu reduzieren
 - o Umgang mit „schwierigen Verhandlungspartnern“
- + Überzeugen ist mehr als Argumentieren!
 - o Für den Gesprächspartner relevante / attraktive Argumente erkennen
 - o Wie Sie Ihre Argumente stark / gekonnt formulieren
 - o Mit sachlichen und unsachlichen Einwänden konstruktiv umgehen („der rote Faden“)
 - o Gute Fragetechnik als Erfolgsfaktor
 - o Tipps wie Sie den „toten Punkt“ überwinden
- + Souverän und fokussiert bleiben – auch in „stressigen“ Situationen
- + Verhandlungstaktiken – gekonnt einsetzen oder ihnen souverän begegnen
- + Ablauf einer erfolgreichen Verhandlung & Führen in Verhandlungen
- + Effiziente Verhandlungsvorbereitung – mehr als der halbe Weg zum Erfolg!

Das nehmen Sie mit:

- + Gezielte Verhandlungsvorbereitung
- + Kommunikationswerkzeuge souverän einsetzen
- + Die eigenen Interessen wahren und konstruktive Lösungen erzielen
- + Optimale Verhandlungsergebnisse erzielen und eine gute Beziehung zu den Gesprächspartnern halten
- + Tipps und Praxisbeispiele
- + Konkretes zu Ihren Fragen und persönliches Feedback

Teilnahmebetrag

€ 710,- pro Person (zzgl. 20% USt.)

inkl. Übernachtung, Unterlagen, Pausenverpflegung, Mittagessen, Abendessen, antialkoholische Getränke, gratis Parkplatz

Haben Sie Fragen zur Organisation dieser Veranstaltung?

Pamina Bleil, Personal- und Organisationsentwicklung ABAU OÖ
Tel.: 0732/66 17 53-29, pamina.bleil@abau.at

SERVICE-HINWEISE

PARKPLATZ: Vor dem Bildungshaus St. Magdalena stehen kostenlose Parkplätze zur Verfügung.

RABATT: Ab einer Teilnahme von mind. 2 Personen aus einem Unternehmen gewähren wir 20% Rabatt.

VERTRETUNG: Selbstverständlich ist eine Vertretung der angemeldeten Personen möglich.

RECHNUNGSLEGUNG: Der Teilnahmebetrag wird im Nachhinein verrechnet (Abbuchung vom Konto).

STORNO bei kostenpflichtigen Veranstaltungen (lt. Beiratsbeschluss): Bei Stornierung Ihrer Anmeldung (nur schriftlich) bis 4 Wochen vor der Veranstaltung fallen keine Stornogebühren an. Bei Stornierung innerhalb von 4 Wochen vor der Veranstaltung oder Nichterscheinen fallen 40% Stornogebühren an. Bei Krankheit entfallen die Kurskosten (Vorlage ärztliche Bestätigung).

Anmeldung bis Fr, 11. November 2022

Verhandlungstraining kompakt

DI, 17. JÄNNER - MI, 18. JÄNNER 2023

FIRMA:

Teilnehmer 1

Vor- u. Zuname:
Funktion:
E-Mail:
Telefonnr.:

Teilnehmer 2

Vor- u. Zuname:
Funktion:
E-Mail:
Telefonnr.:

Teilnehmer 3

Vor- u. Zuname:
Funktion:
E-Mail:
Telefonnr.:

Wir bitten Sie, die zu dem Zeitpunkt aktuellen Corona-Maßnahmen einzuhalten.

Ausfüllen – einscannen – schicken: pamina.bleil@abau.at

Frau Bleil steht auch für Rückfragen gerne zur Verfügung: 0732/66 17 53-29

Austria Bau Oberösterreich GesmbH

Freistädter Straße 307, 4040 Linz

Tel.: 0732/66 17 53 – 29

pe-oe.linz@abau.at, www.linz.abau.at